

Service Point entra en beneficios en el segundo trimestre de 2010

- **Los resultados mantienen una evolución positiva en línea con las previsiones de mejora sostenida durante el ejercicio 2010 y en comparación al último semestre de 2009.**
- **El EBIT (Beneficio operativo) correspondiente al segundo trimestre, supera la cifra obtenida en el mismo periodo del año pasado.**

6 de agosto de 2010. - Service Point Solutions, S.A. (símbolo en Bolsa: SPS.MC) cerró el primer semestre de 2010 con unas ventas de 105,7 millones de euros, un 6,3% inferiores respecto al año anterior. Las distintas medidas de reducción de costes continúan teniendo efectos positivos en la cuenta de resultados que muestran que a menor nivel de ingresos, se obtienen mejores resultados comparables.

En junio 2010, cinco de los ocho países donde está presente Service Point mostraron un aumento en las ventas, a pesar de la debilidad que todavía experimenta el segmento de AEC (arquitectura, ingenieros y construcción) que se vio compensado por el crecimiento de la impresión bajo demanda, educación (que está demostrando ser anticíclico con nuevos contratos en Alemania e Inglaterra) y financiero de impresión (+28% en el mes de junio respecto al mismo periodo del año pasado).

El EBITDA normalizado se situó en 8 millones de euros que representa un avance en la reducción de diferencial respecto al ejercicio anterior. Cabe destacar que todos los países en los que opera el Grupo han contribuido positivamente al EBITDA de la compañía, excluyendo Reptechnique, la filial francesa.

El EBIT (Beneficio operativo) correspondiente al segundo trimestre, supera la cifra obtenida en el mismo periodo del año pasado.

Evolución geográfica

La comparación trimestral muestra una mejora progresiva en el periodo de comparación. Adicionalmente todos los países excluyendo Reptechnique en Francia participada en un 51% por Service Point, contribuyen positivamente al EBITDA de la compañía.

Noruega, Reino Unido, Holanda y Estados Unidos han sido los principales contribuidores a la generación de caja del Grupo en la primera parte del ejercicio 2010. Alemania, España y Bélgica siguen progresivamente un aumento de la actividad. Además, la filial española ha aumentado un 15% sus ingresos en junio respecto al mismo mes de 2009. Cabe destacar que todos los países muestran síntomas de estabilización y mejora progresiva de sus resultados globales.

Plan de crecimiento

Como se anunció en la última Junta General de Accionistas. Service Point pretende recuperar el proceso de crecimiento por adquisiciones estratégicas de compañía sólidas y de larga trayectoria realizadas a múltiplos de valoración atractivos.

En la actualidad Service Point se encuentra en la fase de verificación legal y contable de una adquisición cuyo resultado está trascendiendo satisfactoriamente y cuya integración antes de tener en cuenta economías de escala y sinergias de costes e ingresos contribuye positivamente a todas las magnitudes de la cuenta de resultados y balance de Service Point.

Plan de reestructuración de Reprotechnique

Los accionistas de Reprotechnique, compañía francesa en la que Service Point posee una participación del 51% adquirida en junio de 2008, han procedido a la declaración oficial de “Redressement Judiciaire”, con el objetivo de encauzar su trayectoria económica y acometer un plan que haga viable dicha filial al tiempo que no suponga una carga financiera adicional a los recursos de los accionistas.

Service Point Solutions, (www.servicepoint.net) ofrece servicios de reprografía digital y gestión de documentos para el sector de Construcción e Ingeniería, Corporativo, Financiero, Público y de Educación. Emplea a más de 2.400 personas en 8 países (Reino Unido, Estados Unidos, España, Alemania, Holanda, Bélgica, Noruega y Francia) y tiene un total de 127 puntos de servicio en su red internacional, así como 794 programas de Facilités Management. Con sede central en España, SPS cotiza en la Bolsa de Madrid y Barcelona (Ticker: SPS.MC)

Para más información:

Service Point Solutions, S.A.

Pablo Divasson del Fraile

pablodivasson@servicepoint.net

Tel +34 93 5082400

Fax +34 93 5082442

Deva

Ana Linares

alinares@deva.es

+34 91 3601669

+34 91 360 16 70